

## 日經香港採購經理指數 (PMI™)

### PMI指數顯示2018年年終表現疲軟

#### 要點歸納:

- 新訂單續減，中國訂單跌勢更甚
- 經營信心依然負面
- 通脹壓力加劇

數據收集時間：2018年12月5-18日

香港私營經濟以疲弱的姿態為2018年作結。PMI數據顯示，12月份營商環境進一步惡化。經營活動繼續因貿易戰的影響而受壓。產出與新訂單量再度下跌，而來自中國內地的銷情更進一步轉弱。業者對未來一年的經營前景依然看淡，這從企業縮減聘僱規模和採購活動可以反映。

從積壓工作持續減少這個情況來看，私營企業的產能普遍充裕。價格方面，通脹壓力加劇，投入成本與銷售價格均加速上漲。

經季節調整後，12月份日經香港採購經理指數 (PMI™) 由11月份的47.1回升至48.0，顯示私營經濟繼續轉差，並連續9個月處於50.0持平點以下。PMI標題指數乃衡量香港私營經濟發展的單一指標。

12月份的市場需求進一步偏軟。新業務量因中國訂單再度收縮而備受拖累，現已連跌9個月。業者透露，貿易緊張升溫仍是影響銷情的主要原因，經營活動進而縮減，並導致積壓工作減少。承接今年4月以來的跌勢，企業於12月份繼續減產。

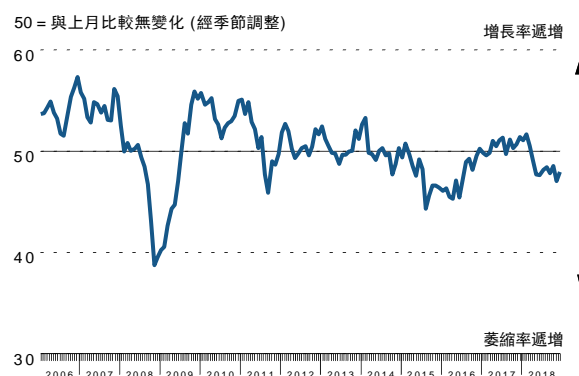
由於產出量減低，企業出現產能過剩的現象。12月份的就業水平進一步下降；而2018年全年皆未見職位增長。

企業於最近一個調查月內積極取用現有的庫存，減少採購。

供應商表現經歷20個月倒退期後，終於在12月份靠穩，供應鏈的供貨時間維持不變。

儘管需求疲軟，但企業卻打破5個月慣例，首度調升銷售價格。資料顯示，由於經營活動減少，產出成本上升，促使企業提高售價以維持利潤。投入成本上漲也是產出售價調升的另一原因。12月份，成本通脹連續第三個月出現，升幅亦因投入價格通脹而躍升至7月份以來最快。業者認

#### 日經香港 PMI™



資料來源：日經, IHS Markit

為，原材料價格上漲 (特別是金價) 是導致通脹的因素之一。此外，企業還匯報了薪資負擔加大的情況。

企業於年底的經營信心依然低迷。近五分之一預測，未來一年的產出將會下降，不少業者特別提及，貿易戰影響經營活動，以及競爭加劇等情況。

#### 點評:

IHS Markit首席經濟師 **Bernard Aw** 評論香港 PMI 調查結果時表示:

「香港私營經濟以疲弱的基調告別2018年。營商環境在貿戰的憂慮下，12月份進一步惡化。計入最新讀數後，第四季度 PMI 平均值處於持平點以下，創2016年年中以來最低。

由於需求疲軟，特別是來自中國內地的新業務跌幅尤甚，企業因此看淡經營前景，理由是經濟不明朗因素增加，市場競爭也越趨激烈。受負面情緒困擾，業者對聘請員工顯得克制，並更縮減採購活動。由此看來，PMI 多項指標皆顯示，來年的經濟動力很可能會進一步減弱。

近期 PMI 數據下行，構成了調降 GDP 增長預測的支持點。調研資料顯示，第四季度 GDP 按年增長低於3%，而 IHS Markit 亦預期，2019年香港經濟增長率為2.6%。」

(全文完)

## 日經香港™ 贊助機構為 **NIKKEI**

日經 (Nikkei) 乃國際知名媒體，以報章發行為主，旗艦報刊《日本經濟新聞》每日發行，訂閱人數約 250 萬；集團並透過網站、廣播、雜誌等形式建立跨媒體發佈平台。

自 1876 年創辦《中外物價新報》以來，日經始終秉持不偏不倚，公正報道的原則，提供優質的新聞報道。NIKKEI 品牌信譽昭著，深受國內外信賴。

日經集團提供一系列媒體平台，服務讀者的廣泛需要。核心刊物《日本經濟新聞》的發行量約 250 萬。藉強大的數碼技術，日經提供精闢獨到、豐富精彩的新聞資訊。集團於 2010 年創立日經新聞網站 (Nikkei Online Edition)，付費訂戶現已超逾 500,000 人。環顧各大新聞社，日經以收費形式提供的網站服務穩踞全球讀者人數最高之一。成立 8 年以來，網站成為向讀者傳遞新聞的重要媒體，今後將再進一步，致力成為讀者推進事業的得力助手。

日經於 2013 年創辦英文《Nikkei Asian Review》網絡版及週刊印刷版；翌年，為深化亞洲經濟新聞報導，於曼谷設立亞洲區編採總部，並將駐亞洲區 (日本以外) 記者人數增加一倍；同年於新加坡設立日經集團亞洲總部，全力推廣 Nikkei 品牌，力爭成為亞洲領先媒體。

<http://www.nikkei.co.jp/nikkeiinfo/en/>

## NIKKEI ASIAN REVIEW <http://asia.nikkei.com/>

**唯一讓你全面透徹、深入獨到地瞭解亞洲的商業刊物**

相比其他商業出版物，《Nikkei Asian Review》在亞洲區擁有更多編採與撰稿人員，能為讀者提供深入透徹的亞洲商業觀點。

訂閱印刷版、網路版或移動版的《Nikkei Asian Review》，緊貼最實時的新聞資訊、分析和評論。



### 亞洲 300 強 (Asia300):

從亞洲 11 個國家及地區，嚴選超過 300 家頂尖企業作廣泛報道。憑藉涵蓋亞洲商業及財經資訊的大型資料庫，Nikkei Asian Review 的目標是透過更強大的報道優勢，建立最大型的亞洲企業資訊中樞



### 最新日本動態:

緊貼日本最新的商業和新聞動向



### 獨家觀點:

為世界各地關注亞洲的人士滙聚真知灼見，包括旗下傑出作家撰寫的 Tea Leaves 專欄



### 政經資訊:

剖析各國財經金融政策、國際時事及相關話題



### 市場資訊:

結合詳盡的業界報道，深入分析市場形勢，方便讀者掌握亞洲區內增長最快的行業發展



### 視頻錄影:

直擊分析師解構本刊文章，觀賞行政高層的訪問片段



### 印刷讀物:

《Nikkei Asian Review》的精華內容每週派送府上或辦公地點

## 查詢詳細資料，敬請聯絡：

### IHS Markit (有關 報告內容與點評)

首席經濟師 Bernard Aw

電話：+65 6922 4226

電郵：bernard.aw@ihsmarkit.com

市務與傳訊部 Jerrine Chia

電話：+65 6922 4239

電郵：jerrine.chia@ihsmarkit.com

### Nikkei inc. (有關 Nikkei)

Ken Chiba, Deputy General Manager, Public Relations Office

Atsushi Kubota, Manager, Public Relations Office

電話：+81 3 6256 7115

電郵：koho@nex.nikkei.co.jp

## 編輯備註：

《日經香港採購經理指數 (™) 報告》研究每月向逾 300 家公司的採購主管發出問卷，然後根據回收的資料編製指數。研究樣本庫按公司規模，並根據有關行業對香港本地生產總值的比重，採用標準行業分類(SIC)予以分層抽樣。根據每月中旬收集的資料，研究數據可反映當月對比上月的變化。對於每項指標，本「報告」都會列出每種答案的百分比、回答「較高」/「較好」和回答「較低」/「較差」的人數之間的淨差額，以及「擴散」指數（選擇正面答案的人數與半數選答「相同」的人數的總和）。

「採購經理指數 (™)」是個建基於五個單項指標的綜合指數，各指標及其權重分別是：新訂單-0.3、產出-0.25、就業人數-0.2、供應商供貨時間-0.15、採購庫存-0.1；其中供貨時間指數作反向計算，使其可比性與其他指標一致。採購經理指數以一個數據概括地展示製造產業的景氣狀況。

「擴散」指數具有先導指數的各種特性，可概括顯示當前的主流變化趨勢。指數高於 50，表明該單項整體上升；低於 50，則表明整體下降。所有資料按季節調整。

主要調查資料一經發布，IHS Markit 不再作任何修訂，但對於需要按季節調整的因素，則會按實際情況不時修正，經季節調整的系列資料可能會因此發生變化。IHS Markit 可以為客戶提供與主要資料(未經修正)相關的歷史資料，初始發布的季節性調整資料，以及後續修正資料。如有需要，敬請聯絡 [economics@ihsmarkit.com](mailto:economics@ihsmarkit.com)。

## 關於 IHS Markit ([www.ihsmarkit.com](http://www.ihsmarkit.com))

IHS Markit (Nasdaq: INFO) 是世界首屈一指的資訊服務公司，專注環球經濟發展中的主要產業與市場，提供與之相關的關鍵資訊、分析和方案。公司為商界、金融界、政府機關制訂新時代的資訊、分析和方案服務，致力提高客戶的運作效率，並提供精闢深入的獨到見解，以利客戶在掌握充分資訊的基礎上作出可靠決策。IHS Markit 擁有逾 50,000 家企業及政府客戶，包括 80% 財富世界五百強，以及全球頂尖的金融機構。

IHS Markit 是 IHS Markit Ltd 及/或其關聯公司的註冊商標。所有其他公司及產品商標，皆歸屬其相應擁有者。© 2019 IHS Markit Ltd 版權所有。

## 關於 PMI

「採購經理指數 (™)」調查目前覆蓋全球逾 40 個國家及歐元區等重要區域。該指數系列已成為全球密切關注的商業調查資料，因能夠適時、準確而獨到地把握每月經濟脈搏而深受各國央行、金融市場和商業決策者推崇。詳細資訊，敬請瀏覽 <https://ihsmarkit.com/products/>。html。

本文有關「日經香港採購經理指數 (™)」之知識產權屬 IHS Markit 所有或獲許使用。未經 IHS Markit 同意，不得以任何未經授權的形式（包括但不僅限於複製、發布或傳輸等）使用本報告中出現的資料。對於本文所包含的內容或資訊（「數據」），或資料中的任何錯誤、偏頗、疏漏或延誤，或據此而採取之任何行動，IHS Markit 概不負責。對於因使用本文資料而產生的任何特殊的、附帶的或相應的損失，IHS Markit 概不負責。Purchasing Managers' Index™ 和 ™ 是 Markit Economics Limited 的註冊商標或獲許使用，而日經 (Nikkei) 獲許使用上述商標。至於 IHS Markit，則是 IHS Markit Ltd 及/或其關聯公司的註冊商標。

倘若閣下不欲從 IHS Markit 收取新聞稿，請以電郵知會 [joanna.vickers@ihsmarkit.com](mailto:joanna.vickers@ihsmarkit.com)。有關本公司的私隱政策，請查閱此處。