

နစ်ကေး (Nikkei) မြန်မာ စက်မှုကုန်ထုတ်လုပ်ငန်း PMI™

အောက်တိုဘာလတွင် ထုတ်လုပ်မှုနှင့် အော်ဒါသစ်များ ဆက်လက် ကျဆင်းလာခြင်း

အဓိကအချက်များ

- လုပ်ငန်းလည်ပတ်မှု အခြေအနေများ အောက်တိုဘာလတွင် ဆုတ်ယုတ်လာခဲ့ခြင်း
- ဈေးနှုန်း ဖိအားပေးမှုများမှာ မြင့်မားလျက် ရှိနေဆဲဖြစ်ခြင်း
- လုပ်ငန်း ယုံကြည်မှုမှာ အဆင့်နိမ့်ဆင်းသွားခြင်း

ဒေတာကို အောက်တိုဘာ ၁၂ - ၂၃ ရက်အတွင်း စုစည်းခဲ့သည်

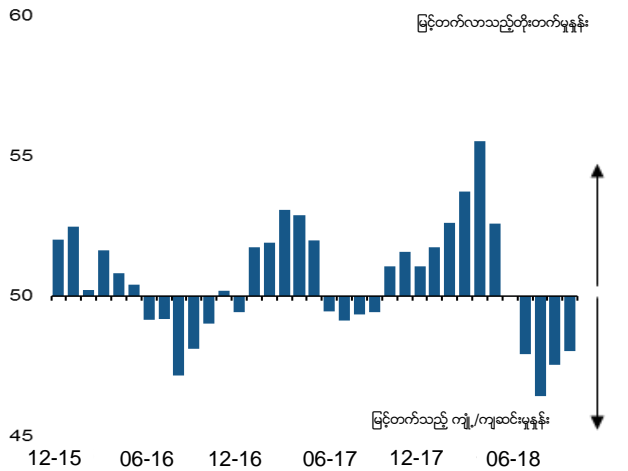
နောက်ဆုံး ဒေတာများမှ မြန်မာနိုင်ငံ၏ ထုတ်လုပ်ရေးကဏ္ဍတစ်ခုလုံးရှိ လုပ်ငန်းလည်ပတ်မှုအခြေအနေများမှာ အောက်တိုဘာလတွင် အသင့်အတင့် ဆုတ်ယုတ်လာ နေကြောင်းကို အချက်ပြနေသည်။ ကဏ္ဍတစ်ရပ်လုံး အခြေအနေကျဆင်းလာအောင် တွန်းအားပေးခဲ့သည်မှာ ထုတ်လုပ်မှုနှင့် အော်ဒါသစ် နှစ်ရပ်စလုံး ရှေ့ဆက်ကျဆင်းလာမှု ဖြစ်ပါသည်။ ဈေးနှုန်းများကို သုံးသပ်ကြည့်ပါက ထုတ်လုပ်မှု စရိတ်များ နှင့် ရောင်းဈေးများ ဖောင်းပွလာမှုမှာ အားပျော့လာသော်လည်း နိုင်ငံခြားငွေ လဲလှယ်နှုန်း ကျဆင်းလာမှုကြောင့် စစ်တမ်း သမိုင်းတွင် ဒုတိယ အမြန်ဆုံးအဖြစ် ရပ်တည်လျက်ရှိခဲ့ပါသည်။ ဝယ်ယူမှုဖက်မှ ဝယ်လိုအား နည်းလာခြင်းက လက်ကျန် အလုပ်များ၏ ကျဆင်းမှုကို ပိုမြန်လာစေလျက် အလုပ်နေရာများ ဆက်ပြီး လျော့နည်းရေးဆီ ဦးတည်ခဲ့ပါသည်။ ယင်းအတောအတွင်း ထုတ်လုပ်ရေး ကုမ္ပဏီများက လာမည့် ၁၂ လ အတွင်း ထုတ်လုပ်မှုနှင့် ပတ်သက်ပြီး စိုးရိမ်မှုများကို တိုးမြှင့် ပြသလာကြပြီး လုပ်ငန်းယုံကြည်မှုမှာလည်း သုံးလမြောက်အဖြစ် ဆက်လက်ကျဆင်းလာခဲ့ပါသည်။

အောက်တိုဘာလ၌ ၄၈.၀ တွင် ရှိနေသော နစ်ကေး (Nikkei) မြန်မာနိုင်ငံ စက်မှုကုန်ထုတ်လုပ်မှု ဝယ်ယူရေး မန်နေဂျာများ၏ အညွှန်းကိန်း Purchasing Managers' Index™ (PMI™) - ထုတ်လုပ်ရေး စွမ်းပကားများကို ပြသပေးသည့် ပေါင်းစပ်ထားသော တစ်ခုတည်းသော အညွှန်းကိန်းမှာ - ၄၇.၅ ရှိခဲ့သည့် စက်တင်ဘာလနှင့် စာလျှင် မသိမသာ တိုးလာခဲ့သော်လည်း အမှတ် ၅၀.၀ အောက်မှာ ရှိနေသေးခြင်းက ကုန်စည် ထုတ်လုပ်ရေး ကဏ္ဍတစ်ခုလုံးရှိ လုပ်ငန်းလည်ပတ်မှု အခြေအနေများမှာ ၂၀၁၈ ခုနှစ်၏ နောက်ဆုံး သုံးလပတ် အဝင်တွင် အသင့်အတင့် ကျဆင်းလာကြောင်း အချက်ပြနေသည်။ ထို့အပြင် ဤကဏ္ဍ၏ အခြေအနေ ဆုတ်ယုတ်လာနေသည်မှာ လေးလ ဆက်တိုက် ဖြစ်ပါသည်။

ထုတ်လုပ်သူတို့ အကြားတွင် ထုတ်လုပ်မှု ပမာဏများမှာ အောက်တိုဘာလတွင် ရှေ့ဆက် ကျဆင်းလာခဲ့သော်လည်း နှုန်းမှာ မသိမသာ အားပျော့လာသည်။ ထုတ်လုပ်ရေး ကျဆင်းမှုမှာ ဇူလိုင်လမှစပြီး အနှေးဆုံး ဖြစ်ခဲ့လျက် ခြုံငုံပြောရလျှင် အသင့်အတင့်မျှသာ ရှိခဲ့ပါသည်။ ထုတ်လုပ်မှု ကျဆင်းခဲ့ကြောင်း အစီရင်ခံခဲ့ကြသည့် ပါဝင်ဖြေကြားခဲ့ကြသူတို့က ၎င်းကို ဝယ်ယူမှုဖက်မှ ဝယ်လိုအား နည်းလာမှုနှင့် ဆက်စပ် ရှင်းပြကြသည်။

နစ်ကေး (Nikkei) မြန်မာ စက်မှုကုန်ထုတ်လုပ်ငန်း PMI

အချိန်အခါအလိုက် ညှိနှိုင်းမှု ၅၀ = ယခင်လနှင့် နှိုင်းယှဉ်လျှင် ပြောင်းလဲမှုမရှိ



အစ်မြစ် Nikkei, IHS Markit

နောက်ဆုံးတွင် ကုန်စည် ထုတ်လုပ်သူတို့ ရရှိခဲ့ကြသည့် လုပ်ငန်းသစ်များမှာ ငါးလမြောက်အဖြစ် ဆက်တိုက် ကျဆင်းလာခဲ့သည်။ ကျဆင်းမှုနှုန်းမှာ မသိမသာ နှေးလာခဲ့သည် ဆိုစေကာမူ ဇွန်လမှစပြီး အနှေးဆုံး ဖြစ်သည်။ ထောက်ပြခဲ့သူ အများစုတို့က စက်ရုံ ထုတ်လုပ်မှုများ မြင့်တက်လာမှု၊ ဈေးကွက်ထဲ အစားထိုး ဝင်လာသည့် သွင်းကုန်များ ပိုမိုများပြားလာခြင်းနှင့် စိတ်ပျက်ဖွယ် ဝယ်လိုအား အခြေအနေများ ပေါင်းစုံမိလျက် နောက်ဆုံး ကျဆင်းမှုဆီကို ဦးတည်လာစေခဲ့ကြောင်း ထောက်ပြကြသည်။

ဈေးကွက်ကို ထိုးနှက်နေသည့် ဝယ်လိုအားကြောင့် အောက်တိုဘာလတွင် ကုန်စည် ထုတ်လုပ်သူတို့အား လာမည့် တစ်နှစ်အတွက် ထုတ်လုပ်မှု မျှင်လင့်ချက်များနှင့်ပတ်သက်သည့် စိုးရိမ်မှုများကို ထုတ်ဖော် တင်ပြလာစေပါသည်။ လုပ်ငန်းများ၏ ယုံကြည်မှုမှာ သုံးလအတွင်း အနိမ့်ဆုံးသို့ လျော့ဆင်းသွားပြီး စက်တင်ဘာလတွင် ဆယ်လအတွင်း အမြင့်ဆုံး ဖြစ်ခဲ့မှုနောက်ပိုင်း စစ်တမ်း သမိုင်းနှင့် ဆက်စပ်ကြည့်လျှင် အားနည်းလာသည်။

ထည့်ကုန် စရိတ်များ ဖောင်းပွလာမှုမှာ အောက်တိုဘာလတွင် မြင့်မားလျက် ရှိနေသေးပြီး တိုးတက်မှုနှုန်းသည် စစ်တမ်း သမိုင်းရှိ ဒုတိယ အမြန်ဆုံးနှုန်းထက် အနည်းငယ်သာ လျော့နည်းခဲ့သည်။ ပါဝင်ဖြေကြားခဲ့ကြသူတို့က နိုင်ငံခြားငွေ လဲလှယ်နှုန်းဆိုင်ရာ အချက်များ၊ ကုန်ကြမ်း ပစ္စည်းများ ဈေးမြင့်တက်လာခြင်းနှင့် ပို့ဆောင်ရေး စရိတ်များ တိုးလာမှုတို့က ကုန်ကျစရိတ် ဝန်ထုပ်များကို ထပ်မြှင့်ပေးခဲ့ကြောင်း ဖော်ပြကြသည်။

သို့ဖြစ်၍ ကုမ္ပဏီများသည် မိမိတို့၏ အမြတ်အစွန်းများကို ကာကွယ်နိုင်ရန် ထုတ်ကုန် ရောင်းချရေးကို မြှင့်တင်ခဲ့ကြရသည်။ ရောင်းချရေး၏ ဖောင်းပွမှုနှုန်းမှာ အနည်းငယ် အားပျော့လာခဲ့သော်လည်း သိသာနေဆဲ ဖြစ်ပြီး စစ်တမ်း စတင်ခဲ့သည့် ၂၀၁၅ ခုနှစ် ဒီဇင်ဘာလမှစပြီး ဒုတိယ အမြန်ဆုံး ဖြစ်လာသည်။

ဝယ်ယူမှုများဖက်မှ ဝယ်လိုအား နည်းနေခြင်းနှင့် ဆက်စပ်လျက် လက်ကျန် လုပ်ငန်းများ၏ ပမာဏမှာ အောက်တိုဘာလတွင် ကျဆင်းလာခဲ့ရာ ၂၀၁၆ ခုနှစ် ဇွန်လတွင် စတင်ခဲ့သည့် လက်ကျန် အလုပ်များ လျော့ပါးလာနေသည့် လက်ရှိ ဖြစ်စဉ်ကို တိုးချဲ့လိုက်သည်။ အလားတူပင် ထုတ်လုပ်ရေး စွမ်းအားများအပေါ် ဖိအားပေးမှု နည်းနေခြင်းကပါ အလုပ်နေရာခန့်ထားမှုကို ရှေ့ဆက် လျော့နည်းသွားစေခဲ့ပါသည်။

ယင်းအတောအတွင်း ထုတ်လုပ်ရေး ကုမ္ပဏီများက ၎င်းတို့၏ ဝယ်ယူရေး လုပ်ငန်းများ ရှေ့ဆက် ကျဆင်းလာနေကြောင်း ညွှန်ပြခဲ့ကြသည်။ ထည့်ကုန်များ ဝယ်ယူမှုမှာ ကုန်ကြမ်း ပစ္စည်းများ ဈေးကြီးမြင့်လာနေပြီး ပစ္စည်းပေးသွင်းချိန် ပိုကြာလာနေသည့် အကြားတွင် ငါးလဆက်တိုက် ကျဆင်းလာခဲ့သည်။ ထုတ်လုပ်မှုအကြို လက်ကျန်စာရင်းများပါ သိသာသည့် နှုန်းဖြင့် ကျဆင်းလာခဲ့သည်။

ဝေဖန်ချက်(မှတ်ချက်)

မြန်မာစက်မှု ကုန်ထုတ်လုပ်မှု PMI အညွှန်း၏ စစ်တမ်း ဒေတာကို သုံးသပ်၍ စစ်တမ်းကို ပြုစုပေးသည့် IHS Markit မှ **စီးပွားရေးပညာရှင် Sian Jones** က ထောက်ပြသွားသည်မှာ-

"အောက်တိုဘာလဒေတာသည် မြန်မာ ထုတ်လုပ်ရေးကဏ္ဍ တဝှမ်းက အခက်အခဲများကို ဆက်လက် ထောက်ပြနေသည်။ ထုတ်လုပ်မှုနှင့် အော်ဒါ အသစ်များ ရှေ့ဆက် ကျဆင်းလာမှုက ဝယ်လိုအား သိသိသာသာ အားနည်းနေမှုကို ထင်ဟပ်နေသည်။ လက်ကျန် အလုပ်များ နှင့် အလုပ်ခန့်မှု ကျဆင်းလာနေခြင်း၏ ရလဒ်အဖြစ် ထုတ်လုပ်ရေး စွမ်းအားများအပေါ် ဖိအားပေးမှု အနည်းငယ် တွေ့ရသည်။"

"ဈေးနှုန်းများ၏ ဖိအားပေးမှုများမှာ သိသိသာသာ ပြင်းထန်လျက် ရှိနေဆဲဖြစ်သည်။ ထည့်ကုန် စရိတ်များနှင့် ရောင်းကုန် ဈေးနှုန်းများ ဖောင်းပွလာမှုမှာ စက်တင်ဘာ နောက်ပိုင်းတွင် မသိမသာ အားပျော့လာသော်လည်း စစ်တမ်း သမိုင်းထဲတွင် ဒုတိယ အမြန်ဆုံး ဖြစ်လာသည်။ အချို့သော ကုမ္ပဏီများက စက်ရုံထုတ်ချေးနှုန်းများ မြှင့်တက်လာမှုက ပြိုင်ဆိုင်မှုကို ထိခိုက်စေခဲ့ပြီး ဖောက်သည်များ၏ ဝယ်လိုအားကို နိမ့်ကျသွားစေခဲ့ကြောင်း ဖော်ပြခဲ့ကြသည်။"

"လုပ်ငန်းများ၏ ယုံကြည်မှုမှာလည်း မကြာမီက မြှင့်တင်ခဲ့သည့် အဆင့်များမှ ကျဆင်းလာခဲ့ပြီး ပါဝင်ဖြေကြား ခဲ့ကြသူတို့က လာမည့် တစ်နှစ်အတွင်းမှာ ထုတ်လုပ်မှု ပမာဏ အနည်းငယ်သာ ပြောင်းလဲလာမည်ဟု ခန့်မှန်းခဲ့ ကြသည်။"

- ပြီးစီးမှု -

နစ်ကေး (Nikkei) မြန်မာ စက်မှုကုန်ထုတ်လုပ်ငန်း PMI™ ညွှန်းကိန်း အစီအရင်ခံစာ ကို **NIKKEI** က ကူညီပံ့ပိုးပါသည်။

နစ်ကေး (Nikkei) သည် မီဒီယာအဖွဲ့အစည်းတစ်ခုဖြစ်ပြီး သတင်းစာထုတ်လုပ်ဖြန့်ချိသည့်လုပ်ငန်းကို အဓိကလုပ် ဆောင်သည်။ ကျွန်ုပ်တို့၏ အဓိကနေ့စဉ်ထုတ်သတင်းစာကို မှာယူသူဦးရေမှာ နှစ်သန်းခွဲခန့် ရှိပါသည်။ ယင်းအပြင် နစ်ကေး (Nikkei) ၏ သတင်းမျိုးစုံဖြန့်ဖြူးမှုတွင် အွန်လိုင်း၊ ရုပ်သံနှင့်မဂ္ဂဇင်းများ ပါဝင်သည်။

၁၈၇၆ခုနှစ်တွင် ပြည်တွင်း နှင့် နိုင်ငံခြား ပစ္စည်းဈေးနှုန်းများ ဖော်ပြသည့် Chugai Bukka Shimpo စာစောင် စတင်ထုတ်ဝေစ ကတည်းက မျှတမှုနှင့် ဘက်မလိုက်မှုမပါဘဲ အဆင့်အတန်းမြင့်မားသော သတင်းများကို အစဉ်တစိုက် ထုတ်ပြန်ပေးခဲ့ပါသည်။ ပြည်တွင်း ပြည်ပတွင် Nikkei အမှတ်တံဆိပ်မှာ ယုံကြည်စိတ်ချရမှု အမှတ်တံဆိပ် ဖြစ်လာပါသည်။

နစ်ကေး (Nikkei Inc.) သည် စာဖတ်သူများ၏ မတူကွဲပြားသော လိုအပ်ချက်များကို ဖြည့်ဆည်းပေးရန် မီဒီယာ နည်းလမ်းမျိုးစုံဖြင့် ဝန်ဆောင်မှု ပေးနေပါသည်။ ယင်းတို့အနက် အဓိကလုပ်ငန်းမှာ The Nikkei ဖြစ်၍ ခန့်မှန်းခြေဖြန့်ချိမှုအရေအတွက် နှစ်သန်းခွဲခန့် ရှိပါသည်။ ကျွန်ုပ်တို့ဝန်ဆောင်မှုများ ပိုမိုကောင်းမွန်မှုမှာ တန်ဖိုးမြင့်သော အချက်အလက်များပေးခြင်းနှင့် တိုးတက်ကောင်းမွန်သော ဒီဂျစ်တယ်နည်းပညာကို အသုံးပြုခြင်း တို့ဖြစ်ပါသည်။ ၂၀၁၀ ခုနှစ်တွင် စတင်ခဲ့သော Nikkei Online Edition ကို ငွေပေးမှာယူဖတ်သူမှာ ယခုဆိုလျှင် ၅၀၀,၀၀၀ ကျော်သွားပြီ ဖြစ်ပါသည်။ ကမ္ဘာပေါ်ရှိ သတင်းစာထုတ်ဝေသူများ အားလုံးကြားတွင် အခကြေးငွေပေး၍ မှာယူဖတ်ရှုရသည့် Nikkei၏ အွန်လိုင်း ဝန်ဆောင်မှုမှာ သတင်းစာ စာဖတ်ပရိတ်သတ်အများဆုံးအနက်မှ တစ်ခုအပါအဝင် ဖြစ်သည်။ စတင် ထုတ်ဝေခဲ့သည့် အချိန်မှ ရှစ်နှစ် အကြာတွင် အွန်လိုင်း ထုတ်ဝေမှု ဆင့်ကဲတိုးတက်လာခဲ့ပါလျက် ဖတ်ရှုသူများအတွက် ပုံမှန်သတင်း ထုတ်ဝေနေမှုမှ ဖတ်ရှုသူများ၏ အသက်မွေးလုပ်ငန်း မြှင့်တင်ရေး ကိရိယာ တစ်ခုအဖြစ် ပြောင်းလဲ ရပ်တည် လာပါပြီ။

၂၀၁၃ ခုနှစ်တွင် Nikkei Asian Review ကိုစတင်ထုတ်ဝေခဲ့ပြီး အင်္ဂလိပ်ဘာသာဖြင့် ထုတ်ဝေသည့် သတင်း ဝန်ဆောင်မှုဖြစ်ကာ Online နှင့် အပတ်စဉ် ပုံနှိပ်မဂ္ဂဇင်း ဖြစ်ပါသည်။ နောင်နှစ်တွင် အာရှအတွက် သတင်းအယ်ဒီတာ ဌာနချုပ်ကို အာရှစီးပွားရေးဆိုင်ရာ သတင်းလွှမ်းမိုးမှုကို ပိုမို ထိရောက်စေရန် ဘန်ကောက်တွင် တည်ထောင် ဖွင့်လှစ်ခဲ့ပါသည်။ ၎င်းပြင်အာရှအတွင်း ဂျပန်နိုင်ငံ၏ ပြင်ပ၌ ရှိသည့် သတင်းထောက်များ ဦးရေကို နှစ်ဆ မြင့်မား လာစေပါသည်။ ၂၀၁၄ ခုနှစ်တွင် ဒေသတွင်း နစ်ကေး (Nikkei) အမှတ်တံဆိပ် တံဆိပ်ပိုမို တွင်ကျယ်လာစေရန် ဆောင်ရွက်ရေးအတွက် စင်္ကာပူနိုင်ငံတွင် ကုမ္ပဏီ အသစ် Nikkei Group Asia Pte ကို စတင်ဖွင့်လှစ်ခဲ့ပါသည်။ ကျွန်ုပ်တို့၏ ရည်မှန်းချက်မှာ Nikkei ကို အာရှတွင် ဦးဆောင် သတင်းမီဒီယာ ဖြစ်လာစေရန် ဖြစ်ပါသည်။

<http://www.nikkei.co.jp/nikkeiinfo/en/>

NIKKEI ASIAN REVIEW <http://asia.nikkei.com/>

အာရှအကြောင်းကို အတွင်းအပြင်မှ လေ့လာသိရှိနိုင်စေသည့် တစ်ခုတည်းသော စီးပွားရေးလုပ်ငန်းသတင်း ထုတ်ဝေမှုကို မိတ်ဆက်အသိပေးခြင်း

ဒေသတစ်လွှား အခြားစီးပွားရေးသတင်းထုတ်ဝေမှုထက် ပိုမိုများပြားသည့် သတင်းထောက်များ၊ ပံ့ပိုးသူများနှင့် Nikkei Asian Review က အာရှ၏ စီးပွားရေးမြင်ကွင်းကို ပုံဖော်ပေးပါသည်။

ပုံနှိပ်စာအုပ်၊ Online ၊ Mobile phone နှင့် Tablet ဆက်သွယ်ရေးပစ္စည်းများမှ တဆင့် ရရှိနိုင်သော Nikkei Asian Review ကို မှာယူဖတ်ရှု၍ နောက်ဆုံးရသတင်းများ၊ ဆန်းစစ်ချက်များ၊ လေ့လာတွေ့ရှိချက်များကို အချိန်နှင့် တစ်ပြေးညီ သိရှိနိုင်ရန်။



အာရှ၏ ထိပ်တန်း ကုမ္ပဏီ ၃၀၀ အကြောင်း
အာရှရှိနိုင်ငံနှင့်ဒေသ (၁၁)ခုရှိ ဦးဆောင် ကုမ္ပဏီ ၃၀၀ကို လွှမ်းမိုးဖော်ပြပြီး Nikkei သည် ဒေသရှိကုမ္ပဏီများ၏ စီးပွားရေးနှင့် ဘဏ္ဍာရေးသတင်းအချက်အလက် (Data base)ကို အခြေခံကာ သတင်းပေးပို့မှုကို မြှင့်တင်ခြင်းဖြင့် အာရှကော်ပိုရိတ် သတင်းများအတွက် အကြီးမားဆုံးသောဌာန ဖြစ်လာစေရန် Nikkei Asian Review က ရည်မှန်းပါသည်။



ယနေ့ ဂျပန်
ဂျပန်နိုင်ငံမှ စီးပွားရေးလုပ်ငန်းနှင့် သတင်းများနှင့်အတူ အချိန်နှင့် တစ်ပြေးညီရရှိစေရန်



ရရှိခြင်းချက်များ
ကျွန်ုပ်တို့၏ အထူးချွန်ဆုံး စာရေးဆရာများရေးသားသည့် " Tea Leaves " ကော်လံသတင်းအပါအဝင် အာရှအပေါ် မြင့်မားသည့် ခံစားရရှိခြင်းများအာ တစ်ကမ္ဘာလုံးမှ ရယူနိုင်ရန်



နိုင်ငံရေးနှင့် စီးပွားရေး
ဘဏ္ဍာရေးနှင့် ငွေရေးကြေးရေးမူဝါဒ ၊ နိုင်ငံတကာကိစ္စရပ်များအား သိရှိရန်နှင့် ပိုမိုလေ့လာရန်



ဈေးကွက်များ
ဒေသတွင်းရှိ အလျင်အမြန်တိုးတက်လာသော ကဏ္ဍအချို့နှင့် ပတ်သက်၍ အချိန်နှင့် တပြေးညီသိရှိနိုင်ရန် အတွက် အသေး စိတ်လုပ်ငန်း သတင်းများနှင့်အတူ အလေးအနက်ဈေးကွက်ဆန်းစစ်ချက်ပြုခြင်း



ဗီဒီယို
အက်ဗြတ် ပညာရှင်များ၏ သုံးသပ်ချက်များ၊ ထိပ်တန်းစီးပွားရေးလုပ်ငန်းရှင်များနှင့် အင်တာဗျူးများ ကို ကြည့်ရှုနိုင်ပါသည်။



ပုံနှိပ်ထုတ်ဝေခြင်း အာရှ၏ အကောင်းဆုံး စီးပွားရေး သတင်း နှင့် သုံးသပ်ချက်များ ပါဝင်သော နစ်ကေး အာရှ သုံးသပ်ချက် စာစောင် အား လူကြီးမင်း၏ အိမ် (သို့) ရုံးသို့ အပတ်စဉ် ပို့ပေးနေပါမည်။

ဝိသိသိရိုလိုပါက ကျေးဇူးပြု၍ဆက်သွယ်ရန်

IHS Markit (About PMI and its comment)

Sian Jones, Economist
Telephone 44-1491-461-017
Email sian.jones@ihsmarkit.com

Jerrine Chia, Marketing and Communications
Telephone +65 6922-4239
E-mail jerrine.chia@ihsmarkit.com

Bernard Aw, Economist
Telephone +65 6922-4226
E-mail bernard.aw@ihsmarkit.com

Nikkei inc. (About Nikkei)

Ken Chiba, Deputy General Manager, Public Relations Office
Atsushi Kubota, Manager, Public Relations Office
Telephone +81 3-6256-7115
Email koho@nex.nikkei.co.jp

အယ်ဒီတာထံသို့ မှတ်စုများ

ဝယ်ယူရေး မန်နေဂျာများ၏ အညွှန်းကိန်း (Purchasing Managers' Index™) မှာ စက်မှုကုန်ထုတ်လုပ်ငန်း ကုမ္ပဏီ ၄၀၀ ခန့်၏ ဝယ်ယူရေးတာဝန်ရှိသူများထံသို့ ပေးပို့ထားသည့် မေးခွန်းများအပေါ်လုပ်ငန်းလည် ခြေကြားချက်များမှ စုစည်း ရရှိသော ကိန်းဂဏန်းများကို အခြေခံထားပါသည်။ Panel အဖွဲ့ကို မြန်မာနိုင်ငံ၏ GDP တွင် လုပ်ငန်းပါဝင်ပံ့ပိုး မှုကို အခြေခံသည့် လုပ်ငန်းအမျိုးအစား စံသတ်မှတ်ချက် (Standard Industrial Classification-SIC) အစုအဖွဲ့ဖြင့် အလွှာခွဲခြား ဖွဲ့စည်းထားပါသည်။ စက်မှုကုန်ထုတ်လုပ်ငန်းကဏ္ဍကို ကျယ်ပြန့်စွာ အမျိုးအစား(၈)မျိုး ခွဲခြားထား ပါသည်။ ၎င်းတို့မှာ အခြေခံသတ္တုပစ္စည်းလုပ်ငန်း၊ ဓာတုပစ္စည်းများနှင့် ပလတ်စတစ်ပစ္စည်းလုပ်ငန်း၊ လျှပ်စစ်ပစ္စည်း နှင့် အမြင်နှင့်ဆိုင်ရာလုပ်ငန်း၊ အစားအစာ နှင့် အချိုရည် နှင့် သောက်သုံးရေလုပ်ငန်း၊ စက်မှုဆိုင်ရာ အင်ဂျင်နီယာလုပ်ငန်း၊ အထည်အလိပ်နှင့် အဝတ်အထည်လုပ်ငန်း၊ သစ်နှင့် စက္ကူလုပ်ငန်းနှင့် ပို့ဆောင်ရေးလုပ်ငန်း တို့ ဖြစ်သည်။

စစ်တမ်းတို့ပြန်များမှာ လက်ရှိလနှင့် ပြီးခဲ့သောလ အခြေအနေအား နှိုင်းယှဉ်ပြီး ဖြစ်ပေါ်သည့်အပြောင်းအလဲကို ထင်ဟပ် ပါသည်။ နှိုင်းယှဉ်ရာတွင် လတစ်လ၏ အလယ်ကာလတွင် စုစည်းရရှိသည့် ကိန်းဂဏန်းများကို အခြေခံ ပါသည်။ ညွှန်ကိန်းတစ်ခုစီအတွက် 'အစီရင်ခံစာ'က တုံ့ပြန်မှုကို ဖော်ပြသည့် ရာခိုင်နှုန်းကို တင်ပြပါသည်။ ၎င်းအပြင် မြင့်မားလာသည့်နှုန်းနှင့် နိမ့်ကျသည့်နှုန်း၊ တို့ပြင်ပိုမို ကောင်းမွန်သောနှုန်းနှင့် ဆိုးရွားသောနှုန်းတို့ပြန်မှုအကြား အသားတင်ခြားနားမှုနှင့် ရောစပ်ထားသော အညွှန်းကိန်း ကိုလည်းတင်ပြပါသည်။ ဤအညွှန်းကိန်းမှာ တိုးတက်မှုဆောင်သော တုံ့ပြန်မှု များနှင့် "မပြောင်းလဲကြောင်း" ပြောဆိုသော တုံ့ပြန်မှုများ၏ ထက်ဝက်ခွဲခန့်ကို ပေါင်းစပ် ဖော်ပြ ထားပါသည်။ ရောစပ်ထားသော အညွှန်းကိန်းများမှာ ဦးဆောင်ညွှန်ကိန်း၏ ဂုဏ်သိက္ခာများရှိကြ၍ လက်ရှိ ပြောင်းလဲနေသည့် လမ်းကြောင်းကို ပြသသည့် အဓိကအနှစ်ချုပ်အတိုင်းအတာများ ဖြစ်ကြပါသည်။ ၅၀.၀ အထက်ရှိသော် အညွှန်းကိန်းက ဤပြောင်းလဲကိန်းတွင် ယေဘုယျ တိုးတက်မှုရှိကြောင်းဖော်ပြပြီး ၅၀.၀ အောက်ရောက်ရှိပါက ဆုတ်ယုတ်မှုရှိကြောင်းပြသပါသည်။

ဝယ်ယူရေး မန်နေဂျာများ၏ အညွှန်းကိန်း (Purchasing Managers' Index™) မှာ အညွှန်းကိန်းငါးခုကို အခြေခံထား ၍ အလေးတင်မှုများ (Weight) နှင့် ပေါင်းစပ်ထားသည့် အညွှန်းကိန်းတစ်ခု ဖြစ်ပါသည်။ ၎င်းတို့မှာ အမှာစာအသစ် လက်ခံရရှိမှု(၀.၃)၊ ကုန်ထုတ်လုပ်မှု(၀.၂၅)၊ အလုပ်အကိုင်(၀.၂)၊ ပေးသွင်း သူများ၏ ပေးသွင်းမှု ကြာမြင့်ချိန် (၀.၁၅)ကုန်ပစ္စည်း ဝယ်ယူခြင်းတင်(၀.၁) တို့ဖြစ်ပြီး ပေးသွင်းမှု အညွှန်းကိန်းကြာမြင့်ချိန်ကို (စာရင်းသဘောအရ) နှိုင်းယှဉ်မှုပြုနိုင်ရန် ပြောင်းပြန်ပြုထားပါသည်။

IHS Markit သည် အရေးကြီးသော စစ်တမ်းကိန်းဂဏန်းများကို ပထမအကြိမ်ထုတ်ဝေဖြန့်ချိ ပြီးနောက် ပြန်လည်ပြုပြင်ခြင်း မရှိပါ။ သို့သော် အချိန်အခါအလိုက် ညှိနှိုင်းထားသော အချက်အလက်များကို ကြောခက သင့်လျော်သလို ပြုပြင်နိုင်ပါသည်။ ဤလုပ်ရပ်က အချိန်အခါအလိုက် ညှိနှိုင်းပြီး အစဉ်တစိုက် ထုတ်ပြန်သော ကိန်းဂဏန်းများအား ထိခိုက်နိုင်ပါသည်။ အရေးကြီးသော (ညှိနှိုင်းထားခြင်းမရှိသော)အရေအတွက် စာရင်းများနှင့် ဆက်စပ်သည့် အချိန်ကာလအလိုက်ကိန်းဂဏန်းများ၊ ပထမအကြိမ်ထုတ်ဝေသည့် အချိန်အခါအလိုက်ညှိနှိုင်းထုတ်ပြန်သည့် ကိန်းဂဏန်းများနှင့် ဆက်တိုက်ပြုပြင်ထားသော ကိန်းဂဏန်းများကို မှာယူသူများသည် IHS Markit မှ ရရှိ နိုင်ပါသည်။ကျေးဇူးပြု၍ economics@ihsmarkit.com နှင့်ဆက်သွယ်ပါ။

IHS Markit (www.ihsmarkit.com)

IHS Markit (Nasdaq: INFO) မှာ ကမ္ဘာလုံးဆိုင်ရာစီးပွားရေးလုပ်ငန်းများလည်ပတ်စေရန် ဆောင်ရွက်နေသည့် အဓိက လုပ်ငန်းများနှင့် ဈေးကွက်များအတွက်အရေးကြီးသည့် သတင်းအချက်အလက်များ၊ သုံးသပ်ချက်များ၊ ဖြေရှင်းမှုများတွင် ကမ္ဘာ့ဦးဆောင်မှုပေးသည့် အဖွဲ့အစည်းတစ်ရပ်ဖြစ်ပါသည်။ ဤကုမ္ပဏီသည် နောက်ဆုံးပေါ်နည်းပညာများအသုံးပြု၍ ရယူထားသော သတင်းအချက်အလက်များ၊ သုံးသပ်ချက်များနှင့် ဖြေရှင်းမှုများကို စီးပွားရေး၊ ဘဏ္ဍာရေးနှင့် အစိုးရအုပ်ချုပ်ရေးဆိုင်ရာ ဖောက်သည်များထံ ပေးပို့ပြီး ၎င်းတို့၏ လုပ်ငန်းဆိုင်ရာ စွမ်းရည်ထက်မြက်မှုကို မြှင့်တင်ပေးခြင်းအားဖြင့် အလေးအနက် သိမြင်နားလည်စေကာ ပြည့်စုံသည့် သတင်းအချက်အလက်နှင့် ခိုင်မာသော ဆုံးဖြတ်ချက်များကို ရရှိစေပါသည်။ IHS Markit မှာ အဓိက စီးပွားရေးလုပ်ငန်းနှင့် အစိုးရအုပ်ချုပ်ရေးဆိုင်ရာ ဖောက်သည်ပေါင်း ၅ သောင်းကျော် ရှိပြီး Fortune Global 500 နှင့် ကမ္ဘာ့ဘဏ္ဍာရေး ဦးဆောင်အဖွဲ့အစည်းများ၏ ၈၀% ပါဝင်ပါသည်။

IHS Markit သည် IHS Markit Ltd နှင့်/သို့မဟုတ် ၎င်းနှင့်ပူးပေါင်းထားသည့် အဖွဲ့အစည်းများအတွက် မှတ်ပုံတင်ထားသော မှုပိုင်လုပ်ငန်းအမှတ်တံဆိပ်ဖြစ်ပါသည်။ အခြားသော ကုမ္ပဏီနှင့်ထုတ်ကုန်အမည်များမှာ သက်ဆိုင်ရာ ပိုင်ရှင်များ၏ မှုပိုင်လုပ်ငန်း အမှတ်တံဆိပ်များ ဖြစ်နိုင်ပါသည်။ © 2018 IHS Markit Ltd. အခွင့်အရေးများအားလုံးကို သီးသန့်ပိုင်ဆိုင်ပါသည်။

PMI ဆိုသည်မှာ

PMI™ စစ်တမ်းများမှာ ယခု အခါနိုင်ငံ ၄၀ ကျော်တွင်ရှိပြီး ဖြစ်ပါသည်။ ၎င်းပြင် ယူရိုဇုန်အပေါ်အပင် အဓိကဒေသကြီးများ အတွက်လည်း ရှိပါသည်။ ဤစစ်တမ်းများမှာ ကမ္ဘာတွင် အနီးကပ်စောင့်ကြည့်ခံရဆုံးသော စီးပွားရေးလုပ်ငန်း စစ်တမ်းများ ဖြစ်သကဲ့သို့ အချိန်နှင့် တစ်ပြေးညီတိုကျပြီး လစဉ် တစ်ထုထုခြားသည့် စီးပွားရေးအလားအလာ ညွှန်ကိန်းများသည် တိုကျပြီး နောက်ဆုံးပေါ် အချက်အလက်များ ဖော်ပြပေးသည့် အရည်အသွေးကြောင့် ဗဟိုဘဏ်များ၊ ဘဏ္ဍာရေး ဈေးကွက်များ၊ စီးပွားရေး ဆုံးဖြတ်ချက်ချသူများက လိုလားနှစ်ခြိုက် ကြပါသည်။ ဝိသိသိရိုလိုပါက <https://ihsmarkit.com/products/pmi.html> သို့ဝင်ရောက်ကြည့်ရှုပါ။

ယခုဖော်ပြသည့် နှစ်ကေး(Nikkei) မြန်မာ့ကုန်ထုတ်လုပ်မှုလုပ်ငန်း ဝယ်ယူရေးမန်နေဂျာများ၏ အညွှန်းကိန်း (PMI™)၏ ဉာဏ်ပစ္စည်းဆိုင်ရာ အခွင့်အရေးများကို IHS Markit က ပိုင်ဆိုင်သည် (သို့) လိုင်စင်ရရှိပါသည်။ မိတ္တူကူးယူခြင်း၊ ဖြန့်ဝေခြင်း၊ ပြုပြင်အသုံးပြုခြင်း၊ သို့မဟုတ် အခြားအသုံးပြုမှု အစရှိသည်တို့ သာမက IHS Markit ၏ ရှေးဦး သဘောတူညီချက်မရဘဲ မည်သည့် တရားမဝင် အသုံးပြုမှုကိုမျှ ရှောင်ကြဉ်ရမည်။ အသုံးပြုပါက ယခုပေါ်ထွက်သည့် အကြောင်းအရာ သတင်း အချက်အလက် (ကိန်းဂဏန်း) ဆိုင်ရာအတွက် IHS Markit မှာတာဝန်ယူခြင်း၊ တာဝန်ခံခြင်းနှင့် အခြား သက်ဆိုင်သည့် ဝတ္တရားများရှိမည် မဟုတ်ပါ။ တစ်စုံတစ်ရာသော မှားယွင်းမှုများ၊ ဖော်ပြမှုများ၊ တိမ်းရှောင်မှုများ၊ နှောင့်နှေးမှုများ အတွက်လည်း ကိန်းဂဏန်းများ အသုံးပြုရာတွင် တွေ့ကြုံရပါက IHS Markit တွင်တာဝန်မရှိပါ။ ကိန်းဂဏန်းများ တရားမဝင် အသုံးပြုခြင်းကြောင့် ဖြစ်လာသည့် အကျိုးဆက် အမှားများ၊ ပြုပြင်ဆင်ရာ အမှားများနှင့် မတော်တဆ အမှားများ အတွက် IHS Markit က တာဝန်မယူပါ။ Purchasing Managers' Index™ နှင့် PMI™ မှာ Markit Economics Limited ၏ မှုပိုင်လုပ်ငန်းအမှတ်တံဆိပ် အဖြစ် မှတ်ပုံတင်ပြီး သို့မဟုတ် Markit Economics Ltd သို့ လိုင်စင်ပေးပြီး ဖြစ်ပါသည်။ နှစ်ကေး (Nikkei) သည် အထက်ဖော်ပြပါ အမှတ်တံဆိပ်များကို လိုင်စင်ခွင့်ပြုချက်ဖြင့် အသုံးပြုပါသည်။ IHS Markit သည် IHS Markit Ltd နှင့်/သို့မဟုတ် ၎င်းနှင့်ပူးပေါင်းထားသည့် အဖွဲ့အစည်းများအတွက် မှတ်ပုံတင်ထားသော မှုပိုင်လုပ်ငန်းအမှတ်တံဆိပ်ဖြစ်ပါသည်။

IHS Markit ၏သတင်းထုတ်ပြန်ချက်များကို ရယူရန်မလိုလားပါက ကျေးဇူးပြု၍ Joanna.vickers@ihsmarkit.com သို့ E-Mail ပို့ပါ။ ကျွန်ုပ်တို့၏ သီးသန့် မူဝါဒကို ဖတ်ကြားရန် ဤနေရာတွင် [Click လုပ်ပါ။](#)