

# Nikkei PMI™ สำหรับภาคการผลิตในประเทศไทย

## สภาวะการผลิตในประเทศไทยปรับตัวแยกลงในเดือนตุลาคม

### ประเด็นสำคัญ:

- ทั้งผลผลิตและคำสั่งซื้อสินค้าใหม่ปรับตัวลดลง
- ยอดขายสินค้าส่งออกลดลง
- บริษัทลดราคาผลิตภัณฑ์แม้ว่าต้นทุนการผลิตจะเพิ่มขึ้น

### ช่วงเวลาที่เกี่ยวข้อง 12-23 ตุลาคม

สภาวะการผลิตของประเทศไทยปรับตัวลดลงเมื่อเริ่มต้นไตรมาสที่สี่ในด้านผลผลิต คำสั่งซื้อสินค้าใหม่ และจำนวนพนักงาน ยอดขายสินค้าส่งออกลดลงอย่างชัดเจน สภาวะอุปสงค์ที่อ่อนตัวลงทำให้ผู้ผลิตสินค้าในประเทศไทยลดกิจกรรมการซื้อลง ซึ่งได้ส่งผลเป็นบางส่วนให้สต็อกวัตถุดิบลดลงเพิ่มเติม

งานที่มีคำสั่งซื้อแล้วแต่ยังไม่ได้นำมาดำเนินการลดลงท่ามกลางยอดขายที่ลดลง สะท้อนให้เห็นว่ามีกำลังการผลิตส่วนเกิน แม้ว่าภาวะทางธุรกิจจะปรับตัวลดลง แต่ความเชื่อมั่นยังคงเป็นบวกในระดับเล็กน้อย สำหรับด้านราคา ต้นทุนการผลิตกลับมาเพิ่มสูงขึ้นในเดือนตุลาคม แต่บริษัทลดราคาผลิตภัณฑ์ลงท่ามกลางยอดขายที่ลดลง

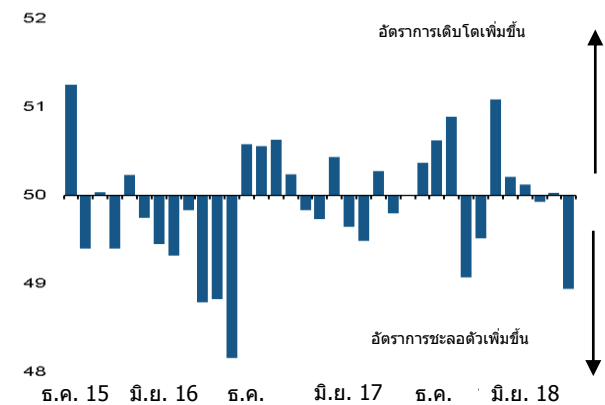
**ดัชนีผู้จัดการฝ่ายจัดซื้อ Nikkei หรือ Purchasing Managers' Index™ (PMI™) สำหรับภาคการผลิตในประเทศไทย** หลังกำลังจัดปัจจัยทางฤดูกาลลดลงเป็น 48.9 ในเดือนตุลาคม จาก 50.0 ในเดือนกันยายน และส่งสัญญาณว่าสภาวะของภาคส่วนปรับตัวลดลง และเป็นค่าที่ต่ำที่สุดในช่วงเวลาเกือบสองปี PMI ทั่วไปให้ภาพรวมของผลการดำเนินงานของภาคการผลิตในประเทศไทย และได้มาจากคำถามที่เกี่ยวกับผลผลิต คำสั่งซื้อสินค้าใหม่ จำนวนพนักงาน สินค้าคงคลัง และเวลาส่งมอบของผู้ผลิตวัตถุดิบ

การสำรวจครั้งล่าสุดแสดงให้เห็นว่าอุปสงค์ของลูกค้าปรับตัวลดลงอย่างชัดเจน คำสั่งซื้อสินค้าใหม่ที่ได้รับลดลงเมื่อเริ่มต้นไตรมาสที่สี่หลังจากที่เพิ่มขึ้นเล็กน้อย นอกจากนี้ การลดลงนี้ยังมีอัตราสูงที่สุดที่พบในช่วงเวลาเกือบสองปี

ยอดขายที่ลดลงส่งผลเป็นบางส่วนให้งานที่มีคำสั่งซื้อแล้วแต่ยังไม่ได้นำมาดำเนินการลดลงแม้ว่าปริมาณการผลิตจะลดลงก็ตาม และส่งสัญญาณว่าไม่มีความกดดันต่อความสามารถในการผลิต ซึ่งได้ส่งผลต่อการจ้างงาน โดยมีรายงานจำนวนพนักงานลดลงในเดือนตุลาคม หลังจากเพิ่มขึ้นเล็กน้อยเมื่อสิ้นสุดไตรมาสที่สาม

เพื่อตอบสนองต่อคำสั่งซื้อสินค้าใหม่ที่ได้รับลดลงและผลผลิตที่ลดลง ผู้ผลิตจึงลดกิจกรรมการซื้อเป็นเดือนที่สองติดต่อกันในระหว่างเดือนตุลาคม การลดลงนี้มีอัตราที่เร็วที่สุดนับตั้งแต่เดือนสิงหาคม 2017 แม้จะอยู่ในระดับเล็กน้อยก็ตาม

### Nikkei PMI สำหรับภาคการผลิตในประเทศไทย



ที่มา: Nikkei, IHS Markit

การซื้อวัตถุดิบที่ลดลงได้ส่งผลให้บริษัทตั้งสต็อกที่มีอยู่ออกมาใช้ โดยข้อมูลการสำรวจแสดงให้เห็นว่าวัตถุดิบในสินค้าคงคลังลดลงเพิ่มเติมในเดือนตุลาคม ซึ่งมีรายงานว่าลดลงเป็นเดือนที่สี่ติดต่อกัน

ความต้องการวัตถุดิบการผลิตที่ลดลงทำให้การดำเนินงานของผู้ผลิตวัตถุดิบปรับตัวดีขึ้น โดยเวลาส่งมอบของผู้ผลิตวัตถุดิบลดลงในระดับสูงที่สุดที่พบจนถึงขณะนี้ของปีนี้ นอกจากนี้ยังมีหลักฐานว่าผลิตภาพที่เพิ่มขึ้นและการจ้างพนักงานแบบไม่เต็มเวลาเพิ่มขึ้นส่งผลให้การดำเนินงานของห่วงโซ่อุปทานปรับตัวดีขึ้น

แม้ว่าผลผลิตจะลดลงในระดับสูงที่สุดในช่วงเวลาเกือบสองปี แต่ความเชื่อมั่นระยะยาวยังคงเป็นบวก ดัชนีผลผลิตในอนาคตยังมีค่าสูงกว่าค่าปกติที่ 50.0 เป็นเดือนที่สี่ติดต่อกัน ซึ่งบ่งชี้ว่าจำนวนบริษัทที่คาดว่าผลผลิตจะเพิ่มขึ้นในช่วงปีข้างหน้ายังคงมีมากกว่าบริษัทที่คาดว่าผลผลิตจะลดลง แม้จะต่างกันเพียงเล็กน้อยก็ตาม โดยเหตุผลของความเชื่อมั่นที่มีการรายงานบ่อยครั้งที่สุดคือการคาดการณ์ว่ายอดขายจะเพิ่มขึ้น

ประการสุดท้าย ความกดดันด้านราคายังคงมีภาพรวมที่ผสมผสาน โดยแม้ว่าต้นทุนการผลิตจะกลับมาเพิ่มขึ้นในระหว่างเดือนตุลาคม แต่ราคาสินค้าที่ผลิตในประเทศไทยกลับลดลง ซึ่งส่งสัญญาณว่ามีความกดดันต่อผลกำไรเล็กน้อย

## ความคิดเห็น:

**Bernard Aw** หัวหน้านักเศรษฐศาสตร์ของ **IHS Markit** ซึ่งเป็นผู้รวบรวมข้อมูลการสำรวจ ได้ให้ความเห็นเกี่ยวกับข้อมูลการสำรวจ PMI สำหรับภาคการผลิตในประเทศไทย โดยกล่าวว่า:

*"ภาคการผลิตในประเทศไทยเริ่มต้นไตรมาสที่สี่อย่างน่าผิดหวัง โดยผลสำรวจ Nikkei PMI ล่าสุดบ่งชี้ว่าผลผลิตคำสั่งซื้อสินค้าใหม่ และจำนวนพนักงานลดลง"*

*"ข้อมูลในเดือนตุลาคมชี้แนะว่ายังคงไม่พบแนวโน้มการปรับตัวของภาคการผลิตในระหว่างไตรมาสที่สามต่อไปจนถึงสิ้นปี นอกจากนี้ ตัวบ่งชี้อื่น ๆ ในการสำรวจ PMI ชี้แนะว่าการผลิตอาจพบอุปสรรคในช่วงเดือนข้างหน้า โดยเห็นได้ชัดเจนว่ายอดขายสินค้าส่งออกลดลง ในขณะที่ผู้ผลิตในประเทศไทยลดกิจกรรมการซื้อและนำสต็อกออกมาใช้ แม้ว่าดัชนีผลผลิตในอนาคต ซึ่งเป็นตัววัดความเชื่อมั่นทางธุรกิจสำหรับ PMI จะปรับตัวดีขึ้นเล็กน้อย แต่ก็ยังคงต่ำกว่าค่าเฉลี่ยในอดีตอยู่"*

-จบ-

## Nikkei PMI™ สำหรับภาคการผลิตในประเทศไทย ได้รับการสนับสนุนโดย

Nikkei คือองค์กรสื่อที่มีการตีพิมพ์หนังสือพิมพ์เป็นสื่อหลัก The Nikkei หนังสือพิมพ์รายวันที่เป็นเรือธงของเรามีสมาชิกประมาณสองล้านห้าแสนคน Nikkei มีการเผยแพร่สื่อบนหลายแพลตฟอร์ม ซึ่งรวมถึงทางออนไลน์ การออกอากาศ และนิตยสาร

นับตั้งแต่การก่อตั้งในปี 1876 ในชื่อ Chugai Bukka Shimpo (ข่าวเกี่ยวกับราคาในประเทศและต่างประเทศ) เราได้เสนอการรายงานข้อมูลที่มีคุณภาพสูงอย่างต่อเนื่อง ในขณะที่เดียวกันก็รักษาจุดยืนด้านความตรงไปตรงมาและความเป็นกลางด้วย แบนด์ The Nikkei กลายเป็นค่าที่มีความหมายเดียวกับความไว้วางใจทั้งในประเทศและต่างประเทศ

Nikkei Inc. นำเสนอแพลตฟอร์มสื่อหลากหลายประเภทเพื่อตอบสนองความต้องการที่แตกต่างกันไปของผู้อ่านของเรา ส่วนสำคัญของบริการเหล่านี้คือ The Nikkei ซึ่งมียอดพิมพ์ประมาณสองล้านห้าแสนฉบับ นอกจากนี้เรายังนำเสนอเนื้อหาระดับพรีเมียมและเทคโนโลยีดิจิทัลที่แข็งแกร่ง จำนวนผู้สมัครเป็นสมาชิกของ Nikkei ฉบับ Online Edition ซึ่งเปิดตัวในปี 2010 มีมากกว่า 500,000 คนในขณะนี้ บริการทางออนไลน์ที่มีการคิดค่าธรรมเนียมของเราเป็นหนึ่งในบริการที่มีฐานผู้อ่านมากที่สุดในโลกในกลุ่มผู้ตีพิมพ์หนังสือพิมพ์ หลังจากที่ถูกก่อตั้งมาได้แปดปี สื่อฉบับออนไลน์ของเราได้พัฒนาจากการเป็นสื่อที่นำเสนอข่าวให้กับผู้อ่านมาเป็นเครื่องมือที่ช่วยให้ผู้คนพัฒนาอาชีพของตนให้ก้าวหน้า

ในปี 2013 เราได้ริเริ่ม Nikkei Asian Review ซึ่งเป็นบริการข่าวในภาษาอังกฤษที่มีให้บริการทั้งทางออนไลน์และในรูปแบบนิตยสารฉบับพิมพ์รายสัปดาห์ ในปีต่อมา เราได้จัดตั้งสำนักงานใหญ่ฝ่ายบรรณาธิการสำหรับทวีปเอเชียขึ้นในกรุงเทพฯ เพื่อเจาะลึกการรายงานข่าวเศรษฐกิจของเราในทวีปเอเชีย นอกจากนี้เราได้เพิ่มจำนวนผู้สื่อข่าวที่ประจำอยู่ในประเทศต่าง ๆ ในทวีปเอเชียนอกประเทศญี่ปุ่นมากเป็นสองเท่า และในปี 2014 เรายังได้เปิดตัว Nikkei Group Asia Pte. บริษัทใหม่ในประเทศสิงคโปร์ซึ่งได้รับมอบหมายภารกิจในการขยายความครอบคลุมของแบนด์ Nikkei ในภูมิภาคนี้อีกด้วย เป้าหมายของเราคือการทำให้ Nikkei เป็นสื่อชั้นนำในทวีปเอเชีย

<http://www.nikkei.co.jp/nikkeiinfo/en/>

### NIKKEI ASIAN REVIEW

<http://asia.nikkei.com/>

ขอแนะนำวารสารด้านธุรกิจฉบับเดียวที่นำข้อมูลเชิงลึกเกี่ยวกับทวีปเอเชียมาเสนอให้แก่คุณได้จากวงใน

Nikkei Asian Review คือวารสารเพียงฉบับเดียวที่สามารถให้มุมมองธุรกิจในทวีปเอเชียแก่คุณได้จากวงใน โดยมีจำนวนผู้สื่อข่าวและนักเขียนบทความทั่วภูมิภาคมากกว่าวารสารด้านธุรกิจฉบับอื่นใด

ก้าวหน้าข่าวสารล่าสุด บทวิเคราะห์ และข้อมูลเชิงลึก ด้วยการสมัครเป็นสมาชิก Nikkei Asian Review - มีให้บริการทั้งในฉบับพิมพ์ทางออนไลน์ และบนโทรศัพท์มือถือและแท็บเล็ตของคุณ



#### Asia300:

เสนอการรายงานข่าวอย่างครอบคลุมเกี่ยวกับบริษัทชั้นนำมากกว่า 300 แห่งใน 11 ประเทศและภูมิภาคในทวีปเอเชีย Nikkei Asian Review มีเป้าหมายที่จะสร้างศูนย์ข่าวเกี่ยวกับองค์กรในทวีปเอเชียที่ใหญ่ที่สุด ผ่านการรายงานข่าวอย่างมีประสิทธิภาพซึ่งรองรับด้วยฐานข้อมูลขนาดใหญ่เกี่ยวกับธุรกิจและการเงินของบริษัทในภูมิภาค



#### JAPAN UPDATE:

ให้คุณก้าวหน้าข่าวสารธุรกิจจากประเทศญี่ปุ่นอยู่เสมอ



#### VIEWPOINTS:

นำเสนอมุมมองของผู้นำความคิดเกี่ยวกับทวีปเอเชียจากทั่วโลก ซึ่งรวมถึงคอลัมน์ "Tea Leaves" ของเรา ซึ่งเขียนโดย นักเขียนที่ดีที่สุดของเรา



#### POLITICS & ECONOMY:

สำรวจนโยบายการเงินและการคลัง การต่างประเทศ และอีกมากมาย



#### MARKETS:

บทวิเคราะห์ตลาดในเชิงลึก พร้อมข่าวสารในแวดวงอุตสาหกรรมโดยละเอียด เพื่อให้คุณรับทราบข้อมูลเกี่ยวกับภาคส่วนที่เติบโตเร็วที่สุดในภูมิภาคอย่างรวดเร็ว



#### วิดีโอ:

รับชมนักวิเคราะห์อธิบายเกี่ยวกับบทความของเรา บทสัมภาษณ์กับผู้บริหารชั้นนำ



#### ฉบับพิมพ์:

นำเสนอเนื้อหาที่ดีที่สุดจาก Nikkei Asian Review ส่งตรงถึงบ้านหรือสำนักงานของคุณทุกสัปดาห์

**สำหรับข้อมูลเพิ่มเติม โปรดติดต่อ:**

**IHS Markit (เกี่ยวกับ PMI และข้อคิดเห็นในเรื่องนี้)**

Bernard Aw หัวหน้านักเศรษฐศาสตร์  
โทรศัพท์ +65 6922-4226  
อีเมล [bernard.aw@ihsmarkit.com](mailto:bernard.aw@ihsmarkit.com)

Jerrine Chia ฝ่ายการตลาดและการสื่อสาร  
โทรศัพท์ +65 6922-4239  
อีเมล [jerrine.chia@ihsmarkit.com](mailto:jerrine.chia@ihsmarkit.com)

**Nikkei inc. (เกี่ยวกับ Nikkei)**

Ken Chiba รองผู้จัดการทั่วไป สำนักงานประชาสัมพันธ์  
Atsushi Kubota ผู้จัดการ สำนักงานประชาสัมพันธ์  
โทรศัพท์ +81-3-6256-7115  
อีเมล [koho@nex.nikkei.co.jp](mailto:koho@nex.nikkei.co.jp)

**หมายเหตุสำหรับบรรณาธิการ:**

Nikkei PMI™ สำหรับภาคการผลิตในประเทศไทยใช้ข้อมูลที่รวบรวมจากคำตอบในแบบสอบถามประจำเดือนที่ส่งให้กับผู้จัดการด้านการจัดซื้อในบริษัท ภาคอุตสาหกรรมมากกว่า 400 แห่ง คณะกรรมการได้รับการแบ่งหมวดหมู่ตามผลิตภัณฑ์มวลรวมในประเทศ (GDP) และจำนวนพนักงานในบริษัท ภาคการผลิตได้รับการแบ่งออกเป็นหมวดหมู่กว้าง ๆ 8 หมวดหมู่ดังต่อไปนี้: โลหะขั้นมูลฐาน สารเคมีและพลาสติก อุปกรณ์ไฟฟ้าและแสง อาหารและเครื่องดื่ม วิศวกรรมเครื่องกล สิ่งทอและเครื่องนุ่งห่ม ไม่และกระดาษ การขนส่ง

คำตอบในแบบสำรวจสะท้อนให้เห็นถึงการเปลี่ยนแปลงในเดือนปัจจุบันเทียบกับเดือนก่อนหน้า (ถ้ามี) โดยใช้ข้อมูลที่เก็บรวบรวมในช่วงกลางเดือน สำหรับดัชนีแต่ละตัว 'รายงาน' จะแสดงค่าร้อยละที่แสดงถึงคำตอบของคำถามแต่ละข้อ ส่วนต่างสุทธิระหว่างจำนวนของคำตอบที่สูงกว่า/ต่ำกว่าและคำตอบที่ต่ำกว่า/แยกว่า และดัชนี 'การกระจาย' ดัชนีนี้คือผลรวมของคำตอบในเชิงบวกและครึ่งหนึ่งของคำตอบที่ตอบว่า 'เหมือนเดิม' ดัชนีการกระจายมีคุณสมบัติเช่นเดียวกับดัชนีชี้แนวโน้มทั่วไปและเป็นการวัดโดยสรุปที่แสดงทิศทางการเปลี่ยนแปลงโดยทั่วไปได้อย่างเหมาะสม ดัชนีที่มีค่าสูงกว่า 50 ระบุว่าตัวแปรนั้นโดยรวมแล้วมีการเพิ่มขึ้น และดัชนีที่มีค่าต่ำกว่า 50 ระบุว่าตัวแปรนั้นโดยรวมแล้วมีการลดลง

Nikkei PMI™ สำหรับภาคการผลิตในประเทศไทยคือดัชนีรวมที่ประกอบด้วยดัชนีย่อยห้าตัว และมีการถ่วงน้ำหนักดังนี้: คำสั่งซื้อสินค้าใหม่ - 0.3, ผลผลิต - 0.25, จำนวนพนักงาน - 0.2, เวลาส่งมอบของผู้ผลิตวัตถุดิบ - 0.15, สต็อกวัตถุดิบที่ซื้อ - 0.1 โดยเวลาส่งมอบได้รับการคำนวณแบบผกผันเพื่อให้มีการเปลี่ยนแปลงในทิศทางที่สามารถนำไปเปรียบเทียบได้

IHS Markit ไม่ได้แก้ไขข้อมูลการสำรวจที่ใช้หลังจากที่เผยแพร่ครั้งแรกไปแล้ว แต่อาจมีการแก้ไขปัจจัยทางฤดูกาลในบางครั้งเพื่อความเหมาะสม ซึ่งจะส่งผลกระทบต่อข้อมูลที่มีการจัดปัจจัยทางฤดูกาล ผู้ที่สมัครเป็นสมาชิกสามารถเข้าถึงข้อมูลตัวเลขอ้างอิง (ยังไม่ได้ปรับค่า) ในอดีต ชุดข้อมูลที่เผยแพร่ครั้งแรกหลังจากจัดปัจจัยทางฤดูกาลแล้ว และข้อมูลฉบับแก้ไขในภายหลังจาก IHS Markit ได้ โปรดติดต่อ [economics@ihsmarkit.com](mailto:economics@ihsmarkit.com)

**เกี่ยวกับ IHS Markit (www.ihsmarkit.com)**

IHS Markit (Nasdaq: INFO) คือผู้นำระดับโลกในด้านข้อมูลที่สำคัญ การวิเคราะห์ และโซลูชันสำหรับอุตสาหกรรมและตลาดหลักที่ขับเคลื่อนเศรษฐกิจทั่วโลก บริษัทนำเสนอข้อมูล การวิเคราะห์ และโซลูชันยุคใหม่ให้แก่ลูกค้าในภาคส่วนธุรกิจ การเงิน และภาครัฐ ซึ่งช่วยพัฒนาประสิทธิภาพในการปฏิบัติงานของลูกค้า และนำเสนอข้อมูลเชิงลึกที่นำไปสู่การตัดสินใจอย่างมั่นใจหลังจากได้รับทราบข้อมูลเป็นอย่างดีแล้ว IHS Markit มีลูกค้าในภาคส่วนธุรกิจและภาครัฐต่าง ๆ มากกว่า 50,000 ราย ซึ่งรวมถึงร้อยละ 80 ของบริษัทใน Fortune Global 500 และสถาบันการเงินชั้นนำของโลก

IHS Markit คือเครื่องหมายการค้าจดทะเบียนของ IHS Markit Ltd. และ/หรือบริษัทในเครือ ชื่อของบริษัทอื่น ๆ และชื่อผลิตภัณฑ์ทั้งหมดอาจเป็นเครื่องหมายการค้าของเจ้าของที่เกี่ยวข้อง © 2018 IHS Markit Ltd. สงวนลิขสิทธิ์ทุกประการ

**เกี่ยวกับ PMI**

ขณะนี้มีการจัดทำแบบสำรวจสำหรับดัชนีผู้จัดการฝ่ายจัดซื้อ หรือ *Purchasing Managers' Index™ (PMI™)* ในมากกว่า 40 ประเทศ และในภูมิภาคที่สำคัญต่าง ๆ ซึ่งรวมถึงยุโรปโซน แบบสำรวจเหล่านี้เป็นแบบสำรวจทางธุรกิจที่ได้รับความนิยมมากที่สุดจากทั่วโลก และได้รับการยอมรับจากธนาคารกลาง ตลาดการเงินและผู้ดำเนินการตัดสินใจทางธุรกิจในด้านความสามารถในการนำเสนอดัชนีแสดงแนวโน้มทางเศรษฐกิจที่มีความถูกต้อง ทันต่อเหตุการณ์ และแตกต่างจากดัชนีอื่น ๆ หากต้องการเรียนรู้เพิ่มเติม โปรดไปที่ <https://ihsmarkit.com/products/pmi.html>

สิทธิของทรัพย์สินทางปัญญาใน Nikkei PMI สำหรับภาคการผลิตในประเทศไทยที่จัดหาไว้ในเอกสารนี้เป็นกรรมสิทธิ์ของหรือเป็นสิทธิ์ใช้งานของ IHS Markit ไม่อนุญาตให้มีการใช้งานโดยไม่ได้รับอนุญาตใด ๆ โดยไม่ได้ได้รับความยินยอมจาก IHS Markit ก่อน ซึ่งรวมถึงแต่ไม่จำกัดเพียงการทำสำเนา การจำหน่าย การส่งต่อ หรือการเปิดเผยข้อมูลใด ๆ IHS Markit จะไม่มีความรับผิดชอบ หน้าที่ หรือภาระผูกพันใด ๆ สำหรับหรือที่เกี่ยวข้องกับเนื้อหาหรือข้อมูล ("ข้อมูล") ที่ปรากฏอยู่ในเอกสารนี้ ข้อผิดพลาด ความไม่ถูกต้อง การละเลย หรือความล่าช้าใด ๆ ของข้อมูล หรือการดำเนินการใด ๆ โดยเชื่อถือตามข้อมูลดังกล่าว ไม่ว่าในกรณีใดก็ตาม IHS Markit จะไม่ยอมรับผิดสำหรับความเสียหายในกรณีพิเศษ ความเสียหายที่เกิดขึ้นโดยมิได้เจตนา หรือความเสียหายอันเป็นผลสืบเนื่องใด ๆ ที่เกิดขึ้นจากการใช้ข้อมูลนี้ *Purchasing Managers' Index™* และ *PMI™* เป็นเครื่องหมายการค้าจดทะเบียนของ Markit Economics Limited หรือเป็นสิทธิ์ใช้งานของ Markit Economics Limited โดย Nikkei ใช้เครื่องหมายข้างต้นภายใต้ใบอนุญาต IHS Markit คือเครื่องหมายการค้าจดทะเบียนของ IHS Markit Ltd. และ/หรือบริษัทในเครือ

หากท่านไม่ต้องการได้รับข่าวประชาสัมพันธ์จาก IHS Markit โปรดส่งอีเมลมาที่ [joanna.vickers@ihsmarkit.com](mailto:joanna.vickers@ihsmarkit.com) หากต้องการอ่านนโยบายความเป็นส่วนตัวของเรา [โปรดคลิกที่นี่](#)