

日經臺灣製造業PMI[®]

7月景氣狀況有實質改善

要點歸納：

- 產出有實質擴張，但擴張率輕微放緩
- 新增出口銷量顯著增加，帶動新業務總量大幅上升
- 供應商交期延宕率加劇

數據收集時間：7月11-21日

第三季初，臺灣製造業整體景氣狀況持續改善。新增出口業務量進一步蓬勃成長，新業務總量因此顯著增加，並且促使廠商在7月份繼續增加產量。同時，廠商還繼續增加人手和採購。投入品需求增強而供應商存貨短缺，導致平均交期大幅延宕。

日經臺灣製造業採購經理人指數 (PMI[®]) 乃一綜合指標，旨在以單一數值概括反映製造業之景氣狀況。該指數基於數個分項指標綜合計算而成，當中包括新訂單、產出、就業、供應商交期和採購庫存。當中任何一項數值若高於 50.0，表示整體營運狀況有改善。

7月份，PMI 數值從6月份的 53.3 升至 53.6，顯示臺灣製造業景氣狀況進一步明顯改善。自去年6月以來，景氣狀況每月皆有改善，7月份的成長率更是3個月以來最強勁。

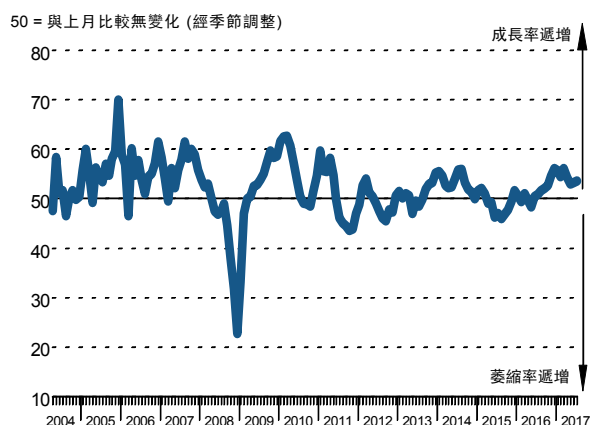
7月份資料顯示，臺灣製造業新接業務量進一步穩健成長，成長率雖然較上月有所減弱，但整體仍屬可觀。新業務總量的成長動力來自新接出口業務的大幅增加。調查顯示，在多個主要出口市場上，客戶需求增強。

新業務的成長，促使廠商增加產量。產出已連續14個月保持成長，7月份成長率雖然較6月份放緩，但整體仍屬可觀。

與產出的趨勢同步，製造商在7月份亦繼續增加人手，聘僱增幅超過上月，但整體仍屬小幅。因此，產能壓力持續，積壓工作量進一步上升，而且積壓率為今年以來最顯著。

月內廠商還增加了採購，雖然增幅略低於上月，但整體仍屬可觀。許多廠商表示增加採購乃為應對新訂單。與此同時，投入品需求增加而供應商存貨不足，導致平均交期進一步出現延宕，並且創下6年以來最嚴重延宕率之一。

日經臺灣製造業 PMI



資料來源：日經, IHS Markit

第三季初，成品庫存和採購庫存皆有增加，原因普遍是客戶需求殷切，廠商因此重建庫存。

投入價格在今年頭6個月以來一直處於漲幅放緩狀態，但在7月份漲幅回升至可觀水準。因此，製造商的平均出廠價格亦呈現輕微上升，結束上月微降狀態。

點評：

IHS Markit首席經濟師 **Annabel Fiddes** 評論臺灣製造業 PMI 調查結果時表示：

「臺灣製造業下半年開局強勁，產出與新訂單皆進一步蓬勃成長。也許最令人鼓舞的是，新增出口銷售持續大幅增加，成為行業成長的主要動力。

不過，供應瓶頸問題在7月份仍然存在，平均交期延宕率為6年來最嚴重之一。與此同時，就業僅有小幅擴張，導致積壓工作量創下今年以來最顯著增幅。

需求蓬勃，看來將會在未來數月支撐產出進一步擴張，但整體擴張率仍可能會受制於供應鏈問題，以及相對審慎的聘僱計劃。」

(全文完)

日經臺灣製造業 PMI[®] 贊助機構為

日經 (Nikkei) 乃國際知名媒體，以報章發行為主，旗艦報刊《日本經濟新聞》每日發行，訂閱人數近 300 萬；集團並透過網站、廣播、雜誌等形式建立跨媒體發佈平台。

日經今年踏入 140 周年，自 1876 年創辦《中外物價新報》以來，日經始終秉持不偏不倚，公正報道的原則，提供優質的新聞報道。NIKKEI 品牌信譽昭著，深受國內外信賴。

日經集團提供一系列媒體平台，服務讀者的廣泛需要。核心刊物《日本經濟新聞》的發行量接近 300 萬。藉強大的數碼技術，日經提供精闢獨到、豐富精彩的新聞資訊。集團於 2010 年創立日經新聞網站 (Nikkei Online Edition)，付費訂戶現已超逾 400,000 人。環顧各大新聞社，日經以收費形式提供的網站服務穩踞全球讀者人數最高之一。成立 5 年以來，網站成為向讀者傳遞新聞的重要媒體，今後將再進一步，致力成為讀者推進事業的得力助手。

日經於 2013 年創辦英文《Nikkei Asian Review》網絡版及週刊印刷版；翌年，為深化亞洲經濟新聞報導，於曼谷設立亞洲區編採總部，並將駐亞洲區 (日本以外) 記者人數增加一倍；同年於新加坡設立日經集團亞洲總部，全力推廣 Nikkei 品牌，力爭成為亞洲領先媒體。

<http://www.nikkei.co.jp/nikkeiinfo/en/>

<http://asia.nikkei.com/>

唯一讓你全面透徹、深入獨到地瞭解亞洲的商業刊物

相比其他商業出版物，《Nikkei Asian Review》在亞洲區擁有更多編採與撰稿人員，能為讀者提供深入透徹的亞洲商業觀點。

訂閱印刷版、網路版或移動版的《Nikkei Asian Review》，緊貼最實時的新聞資訊、分析和評論。



亞洲 300 強 (Asia300):

從亞洲 11 個國家及地區，嚴選超過 300 家頂尖企業作廣泛報道。憑藉涵蓋亞洲商業及財經資訊的大型資料庫，Nikkei Asian Review 的目標是透過更強大的報道優勢，建立最大型的亞洲企業資訊中樞



最新日本動態:

緊貼日本最新的商業和新聞動向



獨家觀點:

為世界各地關注亞洲的人士匯聚真知灼見，包括旗下傑出作家撰寫的 Tea Leaves 專欄



政經資訊:

剖析各國財經金融政策、國際時事及相關話題



市場資訊:

結合詳盡的業界報道，深入分析市場形勢，方便讀者掌握亞洲區內增長最快的行業發展



視頻錄影:

直擊分析師解構本刊文章，觀賞行政高層的訪問片段



印刷讀物:

《Nikkei Asian Review》的精華內容每週派送府上或辦公地點

查詢詳細資料，敬請聯絡：

IHS Markit (有關 PMI 報告內容與點評)

首席經濟師 Annabel Fiddes

電話：+44 1491 461 010

電郵：annabel.fiddes@ihsmarkit.com

市務與傳訊部 Jerrine Chia

電話：+65 6922 4239

電郵：jerrine.chia@ihsmarkit.com

首席經濟師 Bernard Aw

電話：+65 6922 4226

電郵：bernard.aw@ihsmarkit.com

Nikkei inc. (有關 Nikkei)

Ken Chiba, Deputy General Manager, Public Relations Office

Atsushi Kubota, Manager, Public Relations Office

電話：+81 3 6256 7115

電郵：koho@nex.nikkei.co.jp

編輯備註：

《日經臺灣製造業採購經理人指數》研究每月向逾 300 家公司的採購主管發出問卷，然後根據回收的資料編製指數。研究樣本庫根據有關行業對臺灣國內生產毛額 (GDP) 的比重，按公司規模並採用標準行業分類法 (SIC) 予以分層抽樣。根據每月中旬收集的資料，研究數據可反映當月對比上月的變化。對於每項指標，本「報告」都會列出每種答案的百分比、回答「較高」/「較好」和回答「較低」/「較差」的人數之間的淨差額，以及「擴散」指數 (選擇正面答案的人數與半數選答「相同」的人數的總和)。

「採購經理人指數 (PMI®)」是個建基於五個單項指標的綜合指數，各指標及其權重分別是：新訂單 -0.3、產出 -0.25、就業人數 -0.2、供應商交期 -0.15、採購庫存 -0.1；其中供應商交期指數作反向計算，使其可比性與其他指標一致。採購經理人指數以一個數據概括地展示製造產業的景氣狀況。

「擴散」指數具有先導指數的各種特性，可概括顯示當前的主流變化趨勢。指數高於 50，表明該單項整體上升；低於 50，則表明整體下降。所有資料按季節調整。主要調查資料一經發布，IHS Markit 不再作任何修訂，但對於需要按季節調整的因素，則會按實際情況不時修正，經季節性調整的系列資料可能會因此發生變化。IHS Markit 可以為客戶提供與主要資料 (未經修正) 相關的歷史資料，初始發布的季節性調整資料，以及後續修正資料。如有需要，敬請聯絡 economics@ihsmarkit.com。

2009 年 5 月前收集的資料均基於電子業類別的調查回應。

關於 IHS Markit (www.ihsmarkit.com)

IHS Markit (Nasdaq: INFO) 是世界首屈一指的資訊服務公司，專注環球經濟發展中的主要產業與市場，提供與之相關的關鍵資訊、分析和專業建議，以資制定相關方案。公司為商界、金融界、政府機關制訂新時代的資訊、分析和方案服務，致力提高客戶的運作效率，並提供精闢深入的獨到見解，以利客戶在掌握充分資訊的基礎上作出可靠決策。IHS Markit 擁有逾 50,000 家主要企業及政府客戶，包括 85% 財富世界五百強，以及全球頂尖的金融機構。公司總部設於英國倫敦，致力打造永續的盈利增長。

IHS Markit 是 IHS Markit Ltd 的註冊商標。所有其他公司及產品商標，皆歸屬其相應擁有者。© 2017 IHS Markit Ltd 版權所有。

關於 PMI

「採購經理人指數 (PMI®)」調查目前涵蓋全球逾 30 個國家及歐元區等重要區域。該指數系列已成為全球密切關注的商業調查資料，因能夠適時、準確而獨到地把握每月經濟脈搏而深受各國央行、金融市場和商業決策者推崇。詳細資訊，敬請瀏覽 www.markit.com/product/pmi。

本報告內有關「日經臺灣製造業採購經理人指數 (PMI®)」之知識產權屬 IHS Markit 所有或獲許使用。未經 IHS Markit 同意，不得以任何未經授權的形式 (包括但不僅限於複製、發布或傳輸等) 使用本報告中出現的資料。對於本文所包含的內容或資訊 (「數據」)，或資料中的任何錯誤、偏頗、疏漏或延誤，或據此而採取之任何行動，IHS Markit 概不負責。對於因使用本文資料而產生的任何特殊的、附帶的或相應的損失，IHS Markit 概不負責。Purchasing Managers' Index™ 和 PMI® 是 Markit Economics Limited 之註冊商標或獲許使用，而日經 (Nikkei) 獲許使用上述商標。至於 IHS Markit，則是 IHS Markit Ltd. 之註冊商標。

倘若閣下不欲從 IHS Markit 收取新聞稿，請以電郵知會 joanna.vickers@ihsmarkit.com。有關本公司的私隱政策，請查閱此處。